



TOEIC® L&R Test

Part3対策

(キーワード・ハンティング)

Week7





Part3の例題

M: Hi Rachel, I heard you led the negotiations with the new client. How did it go?

(レイチェル, 新規クライアントとの交渉を担当したと聞いたけど, どうだった?)

W: It went well! We reached an agreement that works for both sides, and they seemed pleased with the terms.

(うまくいったよ! 双方にとって良い条件で合意できて, 相手も満足しているようだった)



Part3の例題（続）

M: That's great news. Securing that deal was really important.

（それは良かった。この契約を取るのはすごく重要だったからね）

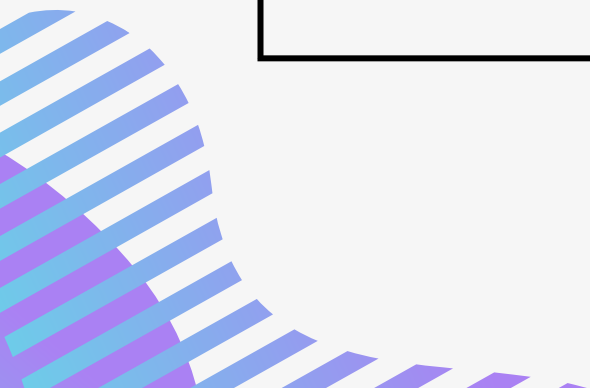
W: Absolutely. Now we just need to finalize the paperwork and start the process.

（そうだね。あとは書類を仕上げて、プロセスを進めるだけね）



Part3の理想と現実

理想	会話をスラスラと聞き取れて、 内容をきちんと理解した上で、 設問を解いている状態
現実	キーワード（KW）の拾い聞きにて ある程度で理解で 設問を解いている状態





Part3はKWの拾い聞きでも ある程度解ける

M: Thanks for proofreading that copy of the **newsletter** that I left on your desk. (略)

Q. What are the speakers preparing?

(A) A newsletter

(B) A sales report

(C) A presentation

(D) A production schedule



そこで開発したのが...
キーワード・ハンティング！





キーワード・ハンティングとは？

Part3の会話文を聞き、内容理解の鍵となる
キーワードを5つ、聞き取るクイズ。





キーワード・ハンティングの例

M: Hi Rachel, I heard you led the **negotiations** with the **new client**. How did it go?

W: It went well! We reached an **agreement** that works for both sides, and they seemed pleased with the terms.

M: That's great news. Securing that **deal** was really important.

W: Absolutely. Now we just need to finalize the **paperwork** and start the process.



negotiations (交渉): 何についての会話がわかる
new client (新しいクライアント): 交渉の相手がわかる
agreement (合意): 交渉が成功したことを示す
deal (取引): 取引があったことがわかる
paperwork (事務処理): 今後作業を行うことがわかる





キーワード・ハンティングのやり方

1. 会話音声を聞く（複数回聞いてもOK）
2. キーワードを5つ書き取る（カタカナでもOK）
3. 正解例を見る
→ 正解・不正解はありません





キーワード・ハンティングで得られること

1. 英文を一言一句聞けなくても, 話の全体像がわかる
2. 話に途中でついていけなくなっても, KWから意味を推測できる
3. 設問文に目を通した時, 覚えていたKWから選択肢を選ぶ

