



TOEIC® L&R Test

Part3対策

(ストーリー分析)

Week7





Part3（会話問題）とは

- 2人（あるいは3人）の人物による英語の会話を聞く
- 内容に関する3つの設問に答える
- 図表を見ながら解く箇所もある
- 39問（＝3問×13セット）



Part3でよくあること

途中までは話についていけるものの、少しでもわからない箇所があると頭が真っ白になってしまい、耳が止まってしまふ。





解決策：Part3の “ストーリー展開”を把握する！





ストーリー展開

「導入→問題(要求)→提案→意思決定」





ストーリー展開の例

M: Hi, Melissa. I just spoke with Alberto on the phone. He doesn't feel well, so he won't be able to work the Hassoun Motor Company event tonight. I need you to cover for him.

(こんにちは、Melissa <導入> / たった今、Albertoと電話で話をしました。彼は気分が優れないので、今夜のHassoun自動車会社のイベントを受け持つことができません。あなたに彼の代わりにを務めてもらう必要があります <問題>)

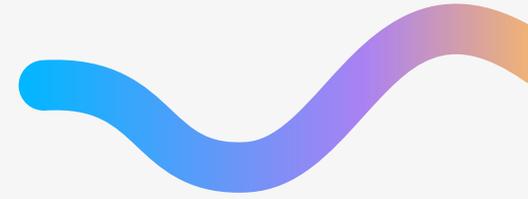


W: Oh. But I've never photographed a corporate event. I'm usually here in the studio for individual or family portraits. It would be a new challenge for me, but I could use the experience.
(あら。でも、私は企業イベントの写真撮影をしたことが一度もありません。私は普段、個人や家族の肖像写真を撮るためにスタジオにいますから。私にとって新たな挑戦となるでしょうけれど、その経験を積みればありがたいです <問題>)



M: Well, you have a keen eye. I know you'll do great. The event starts at seven in the banquet hall of the Norris Hotel. Remember, there's a formal dress code. You should probably wear a suit.

(そうですね。あなたには鋭い眼があります。あなたならうまくやれると思いますよ。イベントは、Norrisホテルの宴会場で7時に始まります。<問題> / 念のため言っておきますが、正式のドレスコードがあります。おそらくスーツを着るべきでしょうね。<提案>)



W: Of course. I'll go home to get ready now.

(もちろんです。今から家に帰って支度します <意思決定>)



導入	こんにちは（挨拶）
問題	Albertoの気分がすぐれない, 聞き手にイベントの代わりに務めてもらいたい, 聞き手にとっては初めての挑戦
提案	ドレスコードがあるので, スーツを着るべき
意思決定	家に帰って支度する

***意思決定は省略されることあり**



<問題> の代わりに <要求> の例

M: Hello, I saw your ad on television, and I would like to order 200 business cards. Could I have my company's logo printed on them?

(こんにちは <導入> / テレビで御社の宣伝を見まして、200枚の名刺を注文したいと思います。それらに私の会社のロゴを印刷してもらえますか <要求>)



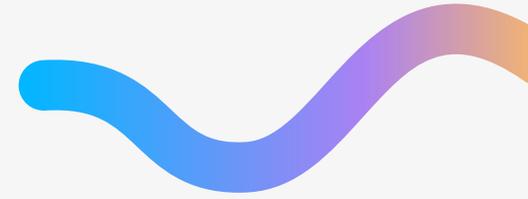
W: Of course. All you have to do is send me an electronic copy of your company logo, and we can take care of that for you. By the way, right now we are having a special on business cards. Orders of 500 or more are ten percent off.

(もちろんです。お客様は御社のロゴの電子コピーを私にお送りいただくだけでよく、当社がそれを処理します <要求> / ちなみに、現在、当社では名刺が特価となっております。500枚以上のご注文は10パーセント引きです <提案>)



M: Honestly, I have just started my business.

(正直に言うと、私は事業を始めたばかりなんです <提案>)



W: OK, we will make it 200 then. Be sure to send your logo, and I will work on a sample business card for you. I should be able to do it this afternoon.

(分かりました、それでしたら200枚にしましょう。必ず御社のロゴをお送りください。そうすれば、私は、お客様のために見本の名刺に取り掛かります。今日の午後にそれを行うことができるはずです <意思決定>)



導入	こんにちは（挨拶）
要求	名刺の注文
提案	500枚以上の注文で10%割引
意思決定	200枚の発注

***意思決定は省略されることあり**



ストーリー分析とは？

Part3の文章を読んで、
ストーリーを区切っていくトレーニング





ストーリー分析のやり方

1. Part3の英文を読む（テキストで用意）

2. ストーリーに区切る

→ 正解・不正解はありません





ストーリー分析で得られること

1. Part3の英文をはじめて聞いた時, どのようなストーリーで話が展開されているか, わかるようになる。
2. ストーリーの区切りがわかるので, 設問を解きやすくなる

